



Hoe Volta consultants de juiste CFO vond voor Truckland

een gesprek met Hein van der Schoot

Afgelopen jaar legde Truckland de vraag bij Volta consultants neer om de onderneming te helpen in hun zoektocht naar een nieuwe CFO. Het startschot van een intensieve, succesvolle samenwerking. We nemen je graag mee in hoe dit traject is verlopen.





Truckland is een bedrijf binnen de Pallieter Group dat zich richt op het verkopen en onderhouden van trucks, bedrijfswagens en campers. Het bedrijf is met circa 650 medewerkers en 19 locaties in Nederland, België en Spanje een dominante speler binnen de branche.

Vorig jaar kondigde de toenmalige CFO na ruim 6 jaar zijn vertrek aan vanwege pensionering. Vanuit Volta consultants namen Koen Verhoeven en Roel van Heeswijk de opdracht aan om een profielschets op te stellen voor de nieuwe CFO die aansluit op de volgende fase die Truckland ingaat én deze search uit te voeren. Zij spraken met de vertrekkende functiehouder en andere stakeholders rondom de positie. In de vorm van een bedrijfs- en functieprofiel maakten zij een grondige analyse van de context, het bedrijf, de functie en de belangrijkste uitdagingen voor de nieuwe CFO. Vervolgens werd de search in gang gezet.

Het uiteindelijke resultaat? De benoeming van Hein van der Schoot als nieuwe CFO van Truckland per 1 januari 2023. Samen met Hein blikken we terug op zijn ervaring als kandidaat in deze procedure én zijn eerste periode bij Truckland.

“Je voelt de wezenlijke interesse om een goede match te maken.”

Wanneer we Hein vragen om terug te kijken op de diverse fases in het traject, refereert hij met name aan de manier waarop hij werd benaderd, het face-to-face gesprek in Tilburg met Koen en Roel, de begeleiding op afstand in de verdere procedure en de onboarding bij Truckland.

“Mijn traject met Volta consultants begon toen ik persoonlijk door Roel werd benaderd voor een CFO rol bij een niet nader genoemde partij. Toen ik mijn interesse kenbaar maakte, stuurde Roel me al snel het bedrijfs- en functieprofiel van Truckland en de CFO positie toe. Het viel me op dat het profiel alomvattend was, in één oogopslag kreeg ik een goed beeld van de organisatie. Na een telefonisch contact waarin Roel en ik het bedrijfs- en functieprofiel en mijn achtergrond op hoofdlijnen hebben besproken, werden beide partijen steeds enthousiaster. Er volgde al snel een persoonlijk gesprek bij Volta.”

Tijdens het gesprek in Tilburg, werd er een uitgediept beeld geschetst van Truckland, de fase waarin de onderneming zit, de context en haar CEO, de belangrijkste sparringpartner van de CFO. Als ik nu terugkijk op het gesprek, komt de indruk die ik toen heb gekregen ook écht overeen met de realiteit. Het plaatje werd gewoon neergezet zoals het was, niet meer en niet minder. Dit heb ik echt als uitzonderlijk goed ervaren. Ik voelde in al de gesprekken met Volta dat het oprecht is. Met name de oprechte interesse om de juiste match te maken.”

Kort na mijn gesprek met Koen en Roel, volgde een kennismaking met de CEO van Truckland en vervolgens de rest van de directie. Samen gaven ze mij een uitgebreid beeld van de organisatie. De verschillende gesprekken die ik heb gevoerd, zorgden ervoor dat ik écht wist waar ik aan toe was. Hierdoor ben ik niet voor verrassingen komen te staan.”

“Informeel, ontspannen en professioneel.”

Hein refereerde ook aan de omgang met de consultants en andere medewerkers van Volta, het contact in het algemeen, en hoe hij de sfeer tijdens de procedure heeft ervaren.

“De gesprekken werden vlot ingepland, feedback kwam snel en afspraken werden nagekomen; niet iets wat je altijd ervaart als je in dergelijke procedures zit. Alle contactmomenten die ik heb gehad, waren in een professionele, informele en ontspannen sfeer.”

Die laatste twee zijn voor mij onderscheidend ten opzichte van andere bureaus. Misschien is het de Brabantse tongval waardoor ik me thuis voel, wie weet? Maar ik voelde me absoluut vanaf het eerste moment erg op mijn gemak."

"Als een vis in het water."

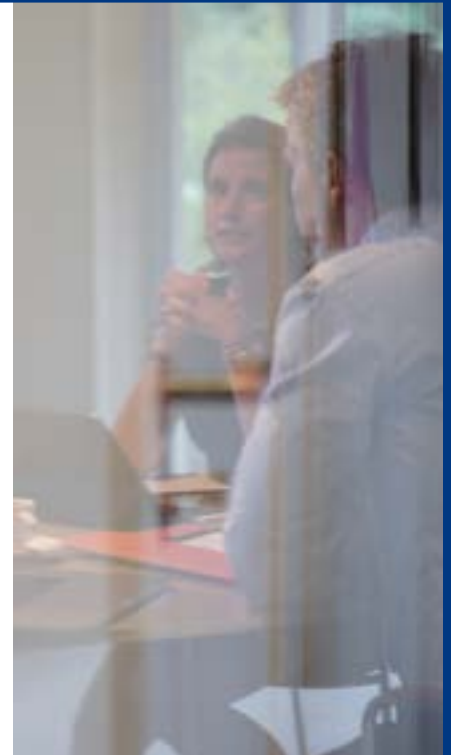
Niet in de laatste plaats vinden we het als Volta consultants belangrijk om terug te krijgen van de kandidaat hoe hij is "geland" bij de opdrachtgever én hoe de onboarding eruit heeft gezien. Gevraagd naar deze aspecten, zegt Hein het volgende:

"De transitie naar Truckland en het onboarding proces verliep soepel. Het voorwaardengesprek liet Volta over aan Truckland en mij, maar hield de vinger aan de pols. Voor mijn officiële start heb ik 3 dagen samengewerkt met de vertrekkende CFO en werden werkzaamheden overgedragen. Na één maand kreeg ik een belletje vanuit Volta om te vragen hoe het met me ging. De begeleiding was zeer adequaat.

Ik voel me als een vis in het water binnen deze CFO-rol bij Truckland en denk dat ik enorm veel bij kan dragen aan het bedrijf. Bij mijn vorige werkgever was ik CEO en vooral strategisch bezig. Ik wilde graag weer dichterbij de operatie zitten en terug naar mijn oude liefde, de cijfertjes. Dat pakt heel goed uit, ik krijg alle ruimte om mijn rol in te vullen zoals ik hem zie. Ik denk dat ik heel goed heb gedaan aan deze keuze en zie dat ik nog een lange tijd vooruit kan bij Truckland!"

Op basis van het gesprek dat wij in maart 2023 met hem hadden, kunnen we concluderen dat Hein goed op zijn plek zit bij Truckland. Hij geeft aan met veel energie te werken aan de uitdagingen die het bedrijf voor zich gesteld ziet. De komende periode wil Truckland de omzet laten groeien van circa 350 miljoen EUR naar 500 miljoen EUR, onder andere door internationale groei en M&A activiteiten. Ook is elektrificatie een belangrijk thema. Hein speelt een cruciale rol in deze ontwikkelingen.

Naast zijn ervaring als kandidaat in deze procedure, nam Hein ook deel aan een Executive Assessment Programme bij Volta consultants. Benieuwd geworden naar onze dienstverlening en werkwijze? Neem vrijblijvend contact met ons op!



Volta consultants

bouwt met u een succesvol directieteam door vier diensten te integreren:

- search
- development
- consultancy
- team connectivity

Benieuwd welke inspiratie Volta nog meer voor je heeft?

lees hier verder!